



**Тарифы на обслуживание Клиентов
ООО ИК «КРЭСКО Финанс»
за оказание услуг на финансовых рынках**

Тарифный план распространяется на всех Клиентов, с которыми Брокер заключил Договор присоединения, за исключением случаев обслуживания Клиента на основании соглашения Сторон по индивидуальному тарифу, отличному от установленного стандартного Тарифного плана, указанного ниже (если это не противоречит соответствующему соглашению Сторон).

1. **Вознаграждение Брокера за сделки с ценными бумагами на фондовом рынке** составляет 0,19% (ноль целых девятнадцать сотых процента) от суммы сделки.
2. **Вознаграждение за сделки с ценными бумагами на Внебиржевом рынке** составляет 0,2 % от суммы сделки.
3. **Вознаграждения Брокера за операции на срочном рынке (ФОРТС)** составляет 7,50 (Семь рублей пятьдесят копеек) за заключение одного контракта.
4. **Вознаграждение Брокера за сделки с производными финансовыми инструментами (ПФИ) и со структурными нотами на Внебиржевом рынке** составляет 1,35% (Одна целая тридцать пять сотых процента) от суммы сделки.
5. Вознаграждение Брокера НДС не облагается.
6. Вознаграждение Брокера начисляется в день заключения сделки.
7. **Дополнительно к вознаграждению Брокера, Клиент возмещает суммы всех расходов Прайм-Брокера, фактически понесенных при совершении сделок с финансовыми инструментами по поручению Клиента, и по иным операциям, связанным с исполнением поручений Клиента.**

Клиент возмещает Брокеру в размере фактических затрат следующие расходы, понесенные Брокером в связи с исполнением Договора присоединения, в случае их наличия: биржевые сборы; расходы по неторговым операциям с ценными бумагами, драгоценными металлами и денежными средствами; расходы, связанные с регистрацией перехода права собственности на ценные бумаги в реестре владельцев ценных бумаг по внебиржевым сделкам, заключенным Брокером по поручению Клиента; расходы по открытию и ведению Специального брокерского счета а также за проведение операций по Специальному брокерскому счету в соответствии с тарифами кредитной организации; расходы по открытию счетов депо и проведение операций по счетам депо, открываемых Брокером на имя Клиента в сторонних организациях; расходы, связанные с конвертацией денежных средств, осуществляемой по поручению Клиента; иные расходы, связанные с исполнением Договора присоединения.

Дополнительная комиссия взимается согласно тарифному плану Прайм-Брокера, обусловленному оборотом по Клиентскому счету за совершение сделок на фондовом рынке ПАО Московская Биржа и СПБ Биржа, за урегулирование сделок на МосБирже и СПБ Бирже, комиссионное вознаграждение за использование заемных денежных средств и перенос коротких позиций. Подлежат возмещению



Прайм-Брокеру Клиентом суммы биржевых, депозитарных, клиринговых сборов, иных необходимых расходов, связанных с исполнением поручений Клиента, осуществлением Прайм-Брокером за счет и в интересах Клиента иных действий в рамках Регламента брокерского обслуживания Прайм-брокера. Полные условия тарифного плана приведены на сайтах Прайм-брокеров, который доступен для ознакомления в сети Интернет по адресу: <https://www.finam.ru/landings/tariffs/>; <https://www.aton.ru>; <https://bcs.ru/tariffs/investor>; <https://alfabank.ru/make-money/investments/tariffs/>.

8. За предоставление услуг инвестиционного советника Компания взимает вознаграждение, зависящее от прироста стоимости Активов в соответствии со следующим тарифным планом:

Стоимость чистых активов на дату окончания Расчетного периода, NAV (руб.)	Вознаграждение инвестиционного советника, k%
До 30 000 000,00	20 % от прироста стоимости чистых активов
От 30 000 000,00 до 100 000 000,00	10% от прироста стоимости чистых активов
От 100 000 000,00 и выше	7 % от прироста стоимости чистых активов

Стоимость чистых активов определяется как стоимость активов Клиента, находящихся у Брокера, уменьшенная на величину текущих обязательств (пассивов), возникших в связи с исполнением Договора, до расчета Вознаграждения инвестиционного советника.

Расчетный период равен календарному кварталу.

Вознаграждение инвестиционного советника зависит от результата, полученного в предыдущих расчетных периодах, и рассчитывается по следующей формуле:

$$SF_n = (NAV_n - HWM_{n-1} - \sum Cv_n + \sum Cj_n) * k, SF_n > 0$$

$$HWM_n = \max (HWM_{n-1} + Cv_n - Cj_n; NAV_n - SF_n)$$

где:

SF_n – Вознаграждение инвестиционного советника за Расчетный период n ;

NAV_n – Стоимость чистых активов на дату окончания Расчетного периода n ;

HWM_0 – Стоимость чистых активов на 31 декабря 2021 года. В случае заключения договора позже 31 декабря 2021 года – $HWM_0=0$;

Cv_n, Cj_n – Стоимость введенных/выведенных активов Клиентом за Расчетный период n ;

k – Величина ставки Вознаграждения инвестиционного советника (%) в Расчетном периоде n в соответствии с Тарифным планом.

Величина ставки Вознаграждения инвестиционного советника пересматривается каждый Расчетный период.

Величина ставки, действующая в Расчетном периоде, определяется Стоимостью чистых активов на дату окончания данного Расчетного периода.